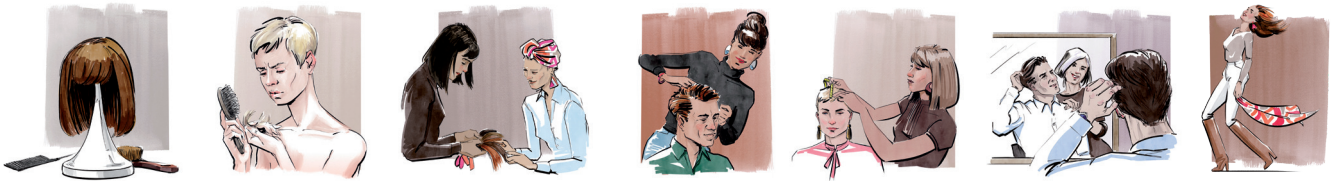




VOS EXPERTS POUR UNE PERRUQUE PROFESSIONNELLE



Cette entreprise traditionnelle moderne est depuis de nombreuses années l'un des principaux fournisseurs de produits de soins capillaires en Suisse et au Liechtenstein. Le respect et le travail d'équipe font tout autant partie de nos principes que l'opportunité de nouvelles perspectives. L'intégrité, la force d'innovation et la recherche d'une amélioration constante caractérisent nos valeurs. Nous ne perdons jamais de vue les souhaits de nos clientes et clients lorsque nous explorons de nouvelles voies. Notre portefeuille s'étend des extensions de haute qualité des marques hairtalk® & Seiseta® aux perruques pour hommes et femmes en passant par des produits de soins capillaires à succès. Style de vie moderne et réactivité caractérisent notre façon de travailler.

Pour renforcer notre équipe en Suisse, nous recherchons de suite ou à une date à convenir un(e):

Représentant(e) commercial (e) / service extérieur (h/f) 20 % – max. 40 % Suisse romande

VOS MISSIONS :

- Développement et entretien des relations clients avec nos partenaires commerciaux B2B (salons de coiffure/stylistes) dans le domaine des extensions
- Acquisition de nouveaux clients & extension de la zone de vente par canton
- Vente active de l'ensemble du portefeuille de produits dans la zone de vente attribuée selon les spécifications & les objectifs fixés
- Présentation & explication de nos produits & nouveautés
- Interlocuteur/-trice pour nos clients
- Établissement en autonomie du planning des tournées, préparation et organisation des visites (analyse des ventes, etc.)
- Aide à la planification, l'organisation & la mise en œuvre des mesures de PLV chez nos clients B2B (contrats de partenariat, etc.)
- Réception & transmission des plaintes/réclamations
- Réalisation d'une veille du marché & de la concurrence
- Étroite collaboration avec toute l'équipe (service commercial/management, marketing & formation)
- Établissement de rapports internes à l'attention de la hiérarchie
- Participation à des réunions, des formations & des évènements clients

VOS OPPORTUNITÉS :

- Travail responsable, extrêmement autonome et passionnant
- Diverses possibilités de développement interne
- Contacts intéressants avec des clients renommés de l'industrie suisse de la coiffure
- Une équipe performante, familiale et motivée
- Rémunération conforme au marché avec intéressement & prestations complémentaires attractives
- Travail au sein d'une entreprise à la fois moderne et garante des traditions



VOS EXPERTS POUR UNE PERRUQUE PROFESSIONNELLE

VOTRE HISTOIRE PERSONNELLE :

- Formation professionnelle, formation commerciale en apprentissage ou équivalent achevées avec succès – une formation supérieure complémentaire en tant que spécialiste des ventes serait un plus
- Solides compétences organisationnelles et sens des responsabilités
- Responsabilité personnelle avérée auprès d'une large clientèle, de préférence dans l'industrie cosmétique ou le secteur des produits de grande consommation
- Assure systématiquement la mise en avant de nos produits ou de nos marques auprès de nos clients en fournissant des données et des recommandations
- Capable d'établir et d'entretenir efficacement des relations, avoir la sensibilité nécessaire à un marché émotionnel
- Motivé pour interagir en permanence avec les partenaires internes et externes afin d'atteindre les objectifs de vente
- Goût pour les voyages
- Excellentes aptitudes à la communication, l'expression & la représentation

NOUS RECHERCHONS :

- Une personne engagée dans la vente
- Plusieurs années d'expérience sur le terrain de la vente de biens de consommation
- Une volonté de performances et une forte motivation personnelle
- Une méthode de travail indépendante, fiable et efficace
- Une personnalité capable de travailler en équipe et de garder une vue d'ensemble, même en période d'effervescence
- Français & allemand courant, des connaissances en anglais seraient un plus
- Une bonne maîtrise de MS-Office (la connaissance d'Excel est indispensable)
- Des affinités avec les médias sociaux et les outils en ligne (utilisation de tablettes et d'appareils numériques)
- Véhicule indispensable (versement d'indemnités kilométriques)

La proximité avec nos clients est extrêmement importante pour nous. Ceux-ci restent notre priorité absolue. Nous résolvons les problèmes et communiquons avec eux de manière transparente et directe. Réaliser les souhaits de nos clients reste notre objectif premier.

Si vous souhaitez travailler avec une équipe jeune, dynamique et orientée vers les objectifs, postulez dès aujourd'hui ! Nous nous réjouissons de recevoir votre dossier de candidature complet, y compris votre CV, votre photo, vos diplômes et vos attestations de formation par e-mail à katrin.hansen@rolph.ch.

Si nous avons éveillé votre intérêt, si vous aimez travailler au sein d'une équipe engagée et si vous remplissez les conditions requises, veuillez nous envoyer votre dossier de candidature en indiquant vos prétentions salariales et votre date d'entrée la plus proche possible. Consultez également notre site internet sous www.rolph.ch

Nous vous remercions pour votre candidature.