



IHRE EXPERTEN FÜR PROFESSIONELLES ZWEITHAAR



Das moderne Traditionsunternehmen gehört seit vielen Jahren zu einem der führenden Anbieter von Beauty Produkten im Bereich Haare in der Schweiz und in Liechtenstein. Respekt und Teamwork gehören genau so zu unseren Prinzipien wie die Chance auf neue Perspektiven. Integrität, Innovationskraft und das Streben nach ständiger Verbesserung kennzeichnen unsere Werte. Die Wünsche unserer Kundinnen und Kunden haben wir beim Voranschreiten neuer Wege stets fest im Blick. Unser Portfolio reicht von hochwertigen Extensions der Marken *hairtalk*[®] & *Seiseta*[®] über etablierte und erfolgreiche Haarpflegeprodukte bis hin zu professionellem Zweithaar für Damen und Herren. Moderner Lifestyle sowie Kreativität prägen unsere Arbeitsweise.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams in der Schweiz bzw. Liechtenstein ab sofort oder nach Vereinbarung eine(n):

Sales RepräsentantIn / Aussendienst (m/w/d) 20-40 % Deutschschweiz

IHRE MISSION:

- Aufbau und Pflege der Kundenbeziehungen zu unseren B2B Geschäftspartnern (Coiffeur-Salons / Stylisten) im Bereich Extensions
- Neukundenakquise & Ausbau des Verkaufsgebietes pro Kanton
- aktiver Verkauf des gesamten Produkteportfolios im zugeteilten Verkaufsgebiet laut Vorgaben & Zielen
- Präsentation & Erklärung unserer Produkte & Neuheiten
- Ansprechpartner/-in für unsere Kunden
- Selbständige Erstellung der Tourenplanung, Besuchsvorbereitung und Organisation (Analyse Umsätze etc.)
- Mithilfe bei der Planung, Organisation & Umsetzung der POS Massnahmen bei unseren B2B Kunden (Partnerverträge etc.)
- Entgegennahme & Weiterleitung von Beanstandungen/Reklamationen
- Durchführung von Markt- & Konkurrenzbeobachtung
- Enge Zusammenarbeit mit dem gesamten Team (Verkaufsdienst/-leitung, Marketing & Training)
- Erstellung von internen Reportings an Vorgesetzte
- Teilnahme an Meetings, Schulungen & Kundenevents

IHRE CHANCE:

- Verantwortungsvolle, äusserst selbständige und spannende Tätigkeit
- Verschiedene interne Entwicklungsmöglichkeiten
- Interessante Kontakte mit namhaften Kunden der Schweizer Coiffeurbranche
- Leistungsstarkes, familiäres und motiviertes Team
- Marktübliche Vergütung mit Erfolgsbeteiligung & attraktiven Zusatzleistungen
- Arbeiten in einem modernen Lifestyle Unternehmen mit Wurzeln



IHRE EXPERTEN FÜR PROFESSIONELLES ZWEITHAAR

IHRE PERSÖNLICHE STORY:

- Abgeschlossene Berufslehre, KV oder gleichwertige Ausbildung – Weiterbildung zu eidg. dipl. Verkaufsfachfrau/mann von Vorteil
- Ausgeprägte organisatorische Fähigkeiten & Verantwortungsbewusstsein
- Nachgewiesene Eigenverantwortung mit einem grossen Kundenstamm, bevorzugt in der Kosmetikindustrie oder FMCG-Branche
- Stellt durch die Bereitstellung von Daten und Empfehlungen konsequent sicher, dass unsere Produkte bzw. Marken bei unseren Kunden im Vordergrund stehen
- Fähigkeit, effektiv Beziehungen aufzubauen und zu pflegen, sowie das nötige Feingefühl für einen emotionalen Markt
- Motivation zur kontinuierlichen Interaktion mit internen und externen Partnern, um die Verkaufsziele zu erreichen
- Freude an der Reisetätigkeit
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten, Ausdrucksfähigkeiten & Repräsentationsbewusstsein

WIR SUCHEN:

- Engagierte Verkaufsperson
- Mehrere Jahre Aussendienstenerfahrung im Verkauf von Konsumgütern
- Hohe Leistungsbereitschaft und Selbstmotivationsfähigkeit
- Selbständige, zuverlässige und effiziente Arbeitsweise
- Teamfähige Persönlichkeit, die auch in hektischen Zeiten den Überblick behält
- Muttersprache Deutsch, Englisch- und Französischkenntnisse von Vorteil
- Gute MS-Office Kenntnisse (Excel-Kenntnisse sind ein Muss)
- Affinität zu Social Media und Onlinetools (Bedienung von Tablets und digitalen Geräten)

Die Nähe zu unseren Kunden ist uns äusserst wichtig. Sie haben immer erste Priorität. Wir sind Problemlöser und kommunizieren mit ihnen transparent und direkt. Die Wünsche unserer Kunden sind unsere Prämisse.

Wenn Sie mit einem jungen, dynamischen und zielorientierten Team arbeiten möchten, bewerben Sie sich noch heute! Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnisse und Ausbildungsnachweis per E-Mail an katrin.hansen@rolph.ch.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt, Sie Spass an der Mitarbeit in einem engagierten Team haben sowie die gewünschten Anforderungen erfüllen, senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung sowie Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin zu uns. Besuchen Sie auch unsere Webpage unter www.rolph.ch

Vielen DANK für Ihre Bewerbung.