

# IHRE EXPERTEN FÜR PROFESSIONELLES ZWEITHAAR

Das Traditionsunternehmen gehört seit vielen Jahren zu einem führenden Anbieter von Beauty Produkten in der Schweiz und in Liechtenstein. Respekt und Teamwork gehören genau so zu unseren Prinzipien wie die Chance auf neue Perspektiven. Integrität, Innovationskraft und das Streben nach ständiger Verbesserung kennzeichnen unsere Werte. Die Wünsche unserer Kundinnen und Kunden haben wir beim Voranschreiten neuer Wege stets fest im Blick. Unser Portfolio reicht von hochwertigen Extensions der Marke hairtalk® über etablierte und erfolgreiche Haarpflegeprodukte bis hin zu professionellem Zweithaar für Damen und Herren.

Wir suchen zur Verstärkung in der (deutschsprachigen) Schweiz bzw. Liechtenstein ab sofort oder nach Vereinbarung eine(n):

# Sales RepräsentantIn / VerkaufsleiterIn im Aussendienst (m/w/d), 40-60 %

# **IHRE MISSION:**

- → Aufbau und Pflege von Beziehungen zu Stylisten / Salons, mit dem Ziel, den Marktanteil bestehender Kunden zu erhöhen und potenzielle Neukunden zu gewinnen;
- → Aktiver Verkauf des gesamten Retail Produkte Portfolios (alle Marken) im zugeteilten Verkaufsgebiet;
- → Präsentation unserer Produkte bei B2B Kunden, der Neuheiten und der Salon-Konzepte (POS-Massnahmen) bei den Kunden:
- → Beratung und Betreuung von bestehenden Fachgeschäften
- → Neukundenakquise & Ausbau der Verkaufsgebiete pro Kanton
- → Entgegennahme und Bearbeitung von Beanstandungen
- → Teilnahme an gelegentlichen Messen im In- und Ausland
- → Enge Zusammenarbeit mit Verkauf Innendienst, Marketing und Product Management
- → Selbständige Erstellung der Tourenplanung, Besuchsvorbereitung und Organisation
- → Funktionsübergreifendes Arbeiten mit anderen Abteilungen, um sicherzustellen, dass Termine und Unternehmensziele eingehalten werden;
- → Einbringung in die Verkaufsstrategie des Unternehmens





# IHRE EXPERTEN FÜR PROFESSIONELLES ZWEITHAAR

#### **IHRE CHANCE:**

- → Verantwortungsvolle, äusserst selbständige und spannende Tätigkeit
- → Entwicklungsmöglichkeit zum Key Account Manager CH/LIE
- → Interessante Kontakte mit namhaften Kunden des Schweizer Detailhandels
- → Leistungsstarkes, familiäres und motiviertes Team
- → Marktübliche Vergütung mit Erfolgsbeteiligung und attraktive Zusatzleistungen
- → Fahrzeug und moderne Telekommunikationsmittel zum standortunabhängigen Arbeiten

# **IHRE PERSÖNLICHE STORY:**

- → Abgeschlossene Berufslehre, KV oder gleichwertige Ausbildung Weiterbildung zu eidg. dipl. Verkaufsfachfrau/mann von Vorteil
- → Nachgewiesene Eigenverantwortung mit einem grossen Kundenstamm, bevorzugt in der Kosmetikindustrie oder FMCG
- → Ausgeprägte organisatorische Fähigkeiten & Verantwortungsbewusstsein
- → Fähigkeit, effektiv Beziehungen aufzubauen und zu pflegen, sowie das nötige Feingefühl für einen emotionalen Markt
- → Stellt durch die Bereitstellung von Daten und Empfehlungen konsequent sicher, dass unsere Produkte bzw. Marken bei unseren Kunden im Vordergrund stehen
- → Motivation zur kontinuierlichen Interaktion mit internen und externen Partnern, um die Verkaufsziele zu erreichen
- → Exzellente Kommunikationsfähigkeiten, Ausdrucksfähigkeiten & Repräsentationsbewusstsein
- → Freude an der Reisetätigkeit





# IHRE EXPERTEN FÜR PROFESSIONELLES ZWEITHAAR

#### **WIR SUCHEN:**

- → Engagierte Verkaufsperson
- → Mehrere Jahre Aussendiensterfahrung im Verkauf von Konsumgütern
- → Hohe Leistungsbereitschaft und Selbstmotivationsfähigkeit
- → Selbständige, zuverlässige und effiziente Arbeitsweise
- → Teamfähige Persönlichkeit, die auch in hektischen Zeiten den Überblick behält
- → Muttersprache Deutsch, Englisch- und Französischkenntnisse von Vorteil
- → Sehr gute MS-Office Kenntnisse (Excel-Kenntnisse sind ein Muss)
- → Affinität zu Social Media und Onlinetools (Bedienung von Tablets und digitalen Geräten)

Die Nähe zu unseren Kunden ist uns äusserst wichtig. Sie haben immer erste Priorität. Wir sind Problemlöser und kommunizieren mit ihnen transparent und direkt. Die Wünsche unserer Kunden sind unsere Prämisse. Wenn Sie mit einem jungen, dynamischen und zielorientierten Team arbeiten möchten, bewerben Sie sich noch heute! Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnisse und Ausbildungsnachweis per E-Mail an **info@rolph.ch**.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt, Sie Spass an der Mitarbeit in einem engagierten Team haben sowie die gewünschten Anforderungen erfüllen, senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung sowie Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin zu uns. Besuchen Sie auch unsere Webpage unter www.rolph.ch

Vielen DANK für Ihre Bewerbung.

